

**WORLD****SOFT**  
SMART INTERNET SOLUTIONS



# INNOVATIV UND EXZELLENTER SUPPORT

Worldsoft steht für Verlässlichkeit, Innovation und exzellenten Support. Doch wir möchten nicht, dass Sie uns einfach nur glauben. Wir laden Sie ein, die authentischen Erfahrungen einiger unserer langjährigen Partner zu lesen und zu erkennen, was eine Partnerschaft mit Worldsoft ausmacht:



**Wolfgang Hoffner**



“Schon im Jahr 2009 bin ich auf das Unternehmen Worldsoft gestoßen und war sofort fasziniert. Der Wendepunkt kam mit der Einführung des Worldsoft Site Wizards (WSW) – ein wahrer Durchbruch. Nie zuvor war es so einfach, Websites zu kreieren.”



**Gernod Schwarz**



“Ich konnte ohne Vorkenntnisse schnell mein Business mit Worldsoft aufbauen. Sehr gute Software nebst Weiterentwicklung. Guter Support, ich bin nach wie vor begeistert und meine Kunden sind zufrieden.”



**Joachim Dühring**



“Seit über 10 Jahren arbeite ich als Agenturpartner mit Worldsoft und die Zusammenarbeit ist ausgezeichnet. Der Support ist schnell, und die Produkte sind erstklassig. Man bekommt alles aus einer Hand, und das zu einem fairen Preis.”



**Gernot Anger**



“Die Worldsoft AG ist für uns ein sehr verlässlicher Partner. Die hilfsbereiten Mitarbeiter sind schnell erreichbar und finden für jedes Problem den passenden Weg.”



**Thomas Bachmann**



“Der Support antwortet flott und unterstützt mit Rat. Die Tools werden immer wieder weiterentwickelt. Sehr empfehlenswerter Partner im Online-Bereich.”



**Christian Schott**



“Gerade die Entwicklungen von Worldsoft in der jüngsten Vergangenheit bestätigen meine damalige Entscheidung, auch die nächsten Jahre mit Worldsoft zusammenzuarbeiten.”

# FRAU LÄSSIG

ist als nebenberufliche Worldsoft-Partnerin gestartet und konnte durch außerordentliche Leistungen in wenigen Monaten ihre nebenberufliche Tätigkeit zum Hauptberuf machen. Nun startet Sie mit Ihrer Internet-Agentur **Connect Austria** in Österreich durch!

## Wo/Wie haben Sie von Worldsoft erfahren?

*Ich bin dank meines guten Freundes auf Worldsoft aufmerksam geworden und nachdem ich das kostenlose Info-Webinar sehr informativ fand und die Möglichkeiten als Worldsoft-Partnerin überzeugend waren, habe ich mich entschieden, Partnerin zu werden.*

## Wie zufrieden sind Sie mit uns als Partner?

*Ich bin fast täglich mit Worldsoft im Austausch und bemerke, dass das Führungsteam von Worldsoft eine langfristige Beziehung mit uns Partnern aufbauen möchte. Die Benutzerfreundlichkeit des Systems ist definitiv ein Vorteil, der jedem, der ehrlich Interesse zeigt, dabei hilft, schöne und effiziente Websites zu erstellen. Mit der WBS im Hintergrund habe ich ein starkes Verkaufsargument für meine Kunden.*

## Sind Sie mit unserer Kommunikation zufrieden?

*Die Kommunikation mit Worldsoft ist wirklich fantastisch. Egal zu welcher Uhrzeit, an jedem Tag der Woche oder sogar an Silvester - ich erhalte stets freundliche und kompetente Antworten. Es ist wirklich beeindruckend, wie großartig der Kundenservice ist.*



## Wie sind Ihre Erfahrungen mit Kunden?

*Meine Erfahrungen mit Kunden sind bisher ausgesprochen positiv. In diesem Jahr hatte ich drei Termine und konnte drei erfolgreiche Geschäftsabschlüsse verzeichnen. Das Konzept von Worldsoft lässt sich gut erklären und ich kann es somit meinen Kunden auch gut verkaufen. Die Treffen mit meinen Kunden sind sehr spannend und ich habe die Gelegenheit, die Betriebe kennenzulernen und eine Strategie zu entwickeln, um sie bestmöglich im Internet sichtbar zu machen. Ich sehe die Partnerschaft mit Worldsoft als eine Einkommensquelle, die mir die Möglichkeit bietet, finanzielle Unabhängigkeit zu erlangen.*

## Gibt es Vertriebswege, die sich besonders bewährt haben?

*Ich nutze verschiedene Vertriebswege, um mein Ziel zu erreichen. Dazu gehören Telefonakquise, E-Mail-Marketing und der direkte persönliche Kontakt. Die richtige Mischung aus allen diesen Methoden trägt zu meinem persönlichen Erfolg bei.*

# FRAU WENGENMAYR

hat sich mit erst 22 Jahren dazu entschlossen, Ihre eigene **Werbeagentur** zu gründen. In den ersten Monaten unserer Partnerschaft konnte Frau Wengenmayr bereits beeindruckende Erfolge erzielen.

## Wo/Wie haben Sie von Worldsoft erfahren?

*Ich habe im Internet nach Ideen gesucht, auf welche Art und Weise ich mich selbständig machen kann. Unter den vielen Franchise Unternehmen hat Worldsoft einen sehr ehrlichen und motivierenden Eindruck hinterlassen. Ich hatte das Gefühl, dass ich als Worldsoft-Partner erfolgreich selbständig werden kann.*

## Wie zufrieden sind Sie mit uns als Partner?

*Ich bin mehr als zufrieden, letztes Jahr diesen Schritt gemacht zu haben. Mit Herrn Sommer hatte ich damals mein erstes Gespräch, bevor ich für die Partnerschaft entschieden habe. Im Gespräch habe ich ihm Löcher in den Bauch gefragt. Mit meinen 22 Jahren hatte ich ziemlichen Respekt davor, den Schritt in die Selbständigkeit zu wagen.*

## Sind Sie mit unserer Kommunikation zufrieden?

*Die Kommunikation ist sehr angenehm, da regelmäßig neue Inhalte veröffentlicht und einem das Gefühl von Sicherheit vermittelt wird. Es können rund um die Uhr Fragen gestellt werden und selbst am Wochenende oder an Feiertagen kümmert sich Worldsoft um die Anliegen.*



## Wie sind Ihre Erfahrungen mit Kunden?

*Die Kunden sind mit den Hosting-Preisen und dem Service sehr zufrieden. Besonders der Worldsoft Site Wizard begeistert meine Kunden. Sie können mit dem WSW selbst kleine Änderungen vornehmen und eigenständig ein Bild wechseln oder die Öffnungszeiten ändern.*

## Gibt es Vertriebswege, die sich besonders bewährt haben?

*Ich setze in meiner Kundenakquise hauptsächlich auf persönliche Kontakte und Mundpropaganda. Daraus entstehen dann weitere Empfehlungen*

# HERR WOLLENWEBER

ist mit seiner Agentur **Mawo:Ka** seit mehr als 13 Jahren Worldsoft-Partner. Gerade beim Start als Worldsoft-Partner ist es wichtig, sich einen Überblick über die Möglichkeiten zu verschaffen und konkrete Ziele zu setzen.

## Wo/Wie haben Sie von Worldsoft erfahren?

*Im Jahr 2010 war ich auf der Suche nach einer neuen Herausforderung. Bei meiner Recherche im Internet bin ich dann auf Worldsoft gestoßen. Da mich die Möglichkeiten von und mit Worldsoft beeindruckt haben, habe ich mich für eine Partnerschaft entschieden.*

## Wie zufrieden sind Sie mit uns als Partner?

*Ich bin mit Worldsoft als Partner sehr zufrieden. Die Tools von Worldsoft werden stetig weiterentwickelt und mit neuen Funktionen erweitert. Das ermöglicht mir, meinen Kunden immer die neuesten und modernsten Tools mit an die Hand zu geben.*

## Sind Sie mit unserer Kommunikation zufrieden?

*Die Kommunikation mit Worldsoft läuft einwandfrei. Meine Anfragen werden in der Regel innerhalb weniger Stunden zu meiner Zufriedenheit beantwortet. Die Antworten sind lösungsorientiert und führen stets zum gewollten Ziel.*



## Wie sind Ihre Erfahrungen mit Kunden?

*Die Kunden sind mit den Hosting-Preisen und dem Service sehr zufrieden. Besonders der Worldsoft Site Wizard begeistert meine Kunden. Sie können mit dem WSW selbst kleine Änderungen vornehmen und eigenständig ein Bild wechseln oder die Öffnungszeiten ändern.*

## Gibt es Vertriebswege, die sich besonders bewährt haben?

*Ich setze in meiner Kundenakquise hauptsächlich auf persönliche Kontakte und Mundpropaganda. Daraus entstehen dann weitere Empfehlungen*

**WORLD****SOFT**  
SMART INTERNET SOLUTIONS